

Auto Plus **ENQUÊTE** de la semaine

REVENDEUR VITE SA VOITURE

Quel prix en offre le plus ?



Le rachat cash permet de se séparer rapidement d'une auto, sans contrainte. Cette solution se paie toutefois en termes de valeur de revente. Plus qu'une reprise en concession lors d'un achat, neuf ou d'occasion ? C'est ce qu'Auto Plus est allé voir sur le terrain...

Vendre à un particulier, c'est contraignant et pas sans risque. Il faut être discret, patient, et prudemment face à un éventuel acheteur indécis. Dans un monde où le rachat cash est devenu la norme, c'est une autre façon de vendre. Plus facile à cause du kilométrage, plus facile à cause de la garantie, plus facile à cause de la garantie d'origine... Avec le rachat cash, les pros surfent sur la crise (argent immédiat) et sur le côté anxiogène d'une vente à un particulier, ou qui peut s'éterniser. Les transactions sont rapides (48 heures) et sécurisées, mais en contrepartie, au tarif d'un pro.

Évaluation en deux temps
Sur les sites Web de ces entreprises, vous pouvez obtenir une première estimation. Pour autant, ne vous y fiez pas. Elle est souvent optimiste, décalée du marché. Il faut donc faire estimer votre auto directement, dans les locaux du pro, sur une base de données sur la base de photos. Et là, rien n'est laissé au hasard : toutes les petites rayures sont décomptées, et l'offre théorique initiale dégringole.

Face aux particuliers
Pour savoir si les propositions des pros du rachat sont dignes d'intérêt,

il faut une base de comparaison. Nous utilisons la valeur marchande en cas de revente à un particulier, une moyenne établie à partir des prix affichés dans les sites d'annonces, pour des autos identiques.

Notre match rachat/reprise
Trois autos ont été présentées anonymement aux pros du rachat et aux vendeurs en concession : un SUV premium récent, un monospace français récent et une citadine populaire de 10 ans.

Les racheteurs cash
Nous sommes allés voir cinq spécialistes du rachat cash : Peugeot (Reprise-Cash-by-Peugeot.fr), deux grossistes mandataires, Aramis Auto (Reprise-Cash.com) et Elbe Auto (Cash-Expert.fr), ainsi que deux sites en relation avec des marchands, Autobizz et Car-in-cash.com.

Les reprises constructeurs
Six réseaux de montage ont été visités, en vue d'un achat neuf, pour estimer la valeur de reprise (BMW, Citroën, Mercedes, Peugeot, Renault et VW). Nous avons écarté les "règles à la mesure" afin d'avoir comme seule donnée l'estimation brute du vendeur. Alors, qui vous en donne le plus, un racheteur ou un repreneur ?

Auto Plus **ENQUÊTE** de la semaine

Rachat ou reprise, qui fait le meilleur prix ?

Pour une citadine qui n'est plus cotée, mais reste attractive

Renault Clio 1.5 dci 68 Privilege, 2004, 149 000 km au compteur.
Ses atouts. Flexion haut de gamme avec climatisation automatique, essaié-gloss et allumage des phares automatiques, intérieur velours... Courtoie de distribution réglable.
Ses défauts. Alle ombre gauche un peu enfumée (300 € pour un particulier en concession), quelques petites rayures comme sur tous les véhicules de 10 ans, pneus usés fatigués.



Son prix de vente à un particulier
3 000 €

Pour un monospace compact à trop fort kilométrage et soumis à rude concurrence

Renault Grand Scénic 1.9 dci 130 Dynamique pack Premium, 2010, 153 000 km au compteur.
Ses atouts. L'équipement : toit ouvrant panoramique, GPS, Command Touch, Bluetooth... Échelles Renault (radars), courtoie de distribution réglable.
Ses défauts. Son kilométrage : c'est 90 000 km de plus que le moyenné. Rayures, coups de peinture, le véhicule est marqué sur nombre d'éléments. Pour le remettre nickel, un "sur de casse" serait nécessaire. Une facture occasionnerait les 3 000 € pour un particulier.



Son prix de vente à un particulier
7 000 €

Pour un SUV premium à la mode, qui devrait bien se revendre

BMW X1 sDrive 20d 177 Confort boîte auto, 2010, 30 000 km au compteur.
Ses atouts. Bon point, c'est une première main. Un bon kilométrage et une boîte automatique.
Ses défauts. Ni intérieur cuir, ni GPS, la finition Confort n'est pas la plus recherchée. Une rayure sur le pare-chocs arrière et une autre, très fine, sur l'aile. Estimation des travaux chez un concessionnaire : 300 € pour un particulier, mais beaucoup moins pour un pro.



Son prix de vente à un particulier
20 500 €

Les offres des pros

LE RACHAT CASH	PRIX	LA REPRISSE EN CONCESSION	PRIX
1 ^{er} CashCash	1 900 €	1 ^{er} Mercedes	2 000 €
2 ^e Reprise Cash by Peugeot	1 400 €	2 ^e Peugeot	2 000 €
3 ^e Reprise Illico (Aramis Auto)	1 000 €	3 ^e BMW	1 000 €
4 ^e Autobizz	500 €	4 ^e Renault	1 000 €
5 ^e Cash-Reprise (Elbe Auto)	Imposible	5 ^e Volkswagen	1 000 €
		6 ^e Citroën	400 €

Les offres des pros

LE RACHAT CASH	PRIX	LA REPRISSE EN CONCESSION	PRIX
1 ^{er} CashCash	5 200 €	1 ^{er} Renault	5 500 €
2 ^e Reprise Illico (Aramis Auto)	4 200 €	2 ^e BMW	5 000 €
3 ^e Autobizz	4 000 €	3 ^e Volkswagen	4 500 €
4 ^e Reprise Cash by Peugeot	3 500 €	4 ^e Citroën	4 000 €
5 ^e Cash-Reprise (Elbe Auto)	3 000 €	5 ^e Mercedes	3 500 €
		6 ^e Peugeot	3 000 €

Les offres des pros

LE RACHAT CASH	PRIX	LA REPRISSE EN CONCESSION	PRIX
1 ^{er} Autobizz	17 000 €	1 ^{er} Peugeot	17 500 €
2 ^e Reprise Illico (Aramis Auto)	16 500 €	2 ^e Citroën	17 000 €
3 ^e CashCash	16 000 €	3 ^e Volkswagen	17 000 €
4 ^e Cash-Reprise (Elbe Auto)	16 000 €	4 ^e Renault	16 800 €
5 ^e Reprise Cash by Peugeot	NC	5 ^e BMW	16 250 €
		6 ^e Mercedes	15 500 €

33 à 83 % sous le prix de vente à un particulier



Le rachat cash
Cash-Reprise ne permet pas d'évaluer votre Clio, elle n'apparaît pas dans les menus déroulants du site. Trop vite ? Il faut dire que votre auto ne coûte plus et, avec la casse, c'est 7 500 €. Affaire classée. Chez Reprise Cash by Peugeot, la proposition se monte à 1 400 €. Notre interlocuteur nous a même recommandé de vendre notre Clio à un particulier, pour en tirer davantage. Homélie. L'expérience beaucoup moins concluante, en revanche, chez Autobizz. Nous sommes dirigés vers une concession Renault qui inspecte le véhicule : tout

21 à 57 % sous le prix de vente à un particulier



Le rachat cash
"Pharaguet cette vente !" Nous répondons à Elbe Auto que nous n'avons pas le temps et pas envie d'être harcelés au téléphone pour des renseignements. Rire du commercial. "Vous ne voulez pas d'être harcelés avec un Scenic ?" Non est donné. L'estimation est maigre : 3 000 €, et le conseiller nous pousse à mettre une annonce sur Leboncoin.fr à 3 000 € de plus. Même conseil chez Peugeot. "Tous les pros ont un Scenic, ils ont et ce ne se vend pas." Autobizz nous renvoie vers une concession Dacia. Sur place, en à peine cinq minutes, le jugement est rendu : 4 000 €. La carrosserie et le kilométrage font figure

15 à 24 % sous le prix de vente à un particulier



Le rachat cash
C'est un gangneur du réseau Autobizz qui nous fait la proposition la plus intéressante : 5 200 € sous le prix de revente à un particulier. A noter la simulation sur le site Autobizz, encore plus généreuse (16 000 €), et qui selon ce pro survalutée. Les 16 300 € d'Aramis Auto tiennent le coup, de près. C'est chez BMW que le dossier est le plus alléchant : nous a été servi, avant même de faire le tour du véhicule : "Financement qu'il y a la boîte auto, parce que sans cuir ni GPS... Au final, la reprise Peugeot, 3 000 € sous la valeur de notre X1, s'avère la meilleure solution... nous vous achetez un modèle de Lu.

VERDICT
Racheteurs et concessionnaires ne sont clairement pas intéressés par cette Clio. En cause, le faible gain à la vente : le moyeu est riqué une fois l'alle amère redressée. Même avec la perspective de nous faire signer pour une voiture neuve, seuls deux concessionnaires sur six se montrent un peu plus généreux.

VERDICT
Rendu avec les forts rebais en offre, il s'est différencié. Le Scenic peine à tenir la note. Et le rachat, un peu déçu et truffé de kilomètres, plus encore. Du coup, l'offre

VERDICT
Compte aux propositions des concessionnaires des marques premium BMW et Mercedes, le rachat cash reste envisageable à nous être proposé, mais chez un seul acheteur, Autobizz. Son offre se situe au même niveau que les meilleures reprises, juste derrière celle de Peugeot.

